

TRIMO

ZAUPANJE
ZANESLJIVOST

INOVATIVNOST

STRAST

PARTNERSTVO

ODGOVORNOST

V TRIMO D.O.O. PONUJAMO NOVO KARIERNO PRILUŽNOST V ODDELKU PONUDBE IN KALKULACIJE

KOMERCIALIST PRODAJE za trg SLOVENIJA

ZAPOSILITEV: NEDOLOČEN ČAS
S 6 MESEČNIM POSKUSNIM DELOM POD MENTORSTVOM

Trimo se je uveljavil kot eno od vodilnih evropskih podjetij, ki razvija izvirne in popolne rešitve za gradbene ovoje (fasade in strehe) in modularne rešitve. Strokovno znanje, trajnost, zanesljivost in osredotočenost na prihodnost opredeljujejo Trimo po vsem svetu. Portfelj partnerjev vključuje podjetja, kot so: Airbus, letališče London Heathrow, Nestle, Philips, DHL, Porsche, IKEA, Prologis, Mercedes Benz, Coca Cola in mnogi drugi. Odlični sloves podjetja za inovativnost, kakovost in podporo strankam še naprej navdušuje, ko vstopamo na nove trge in v nove priložnosti.

ODGOVORNOSTI IN GLAVNE AKTIVNOSTI:

- Priprava in izvajanje plana (prodaja in trženje) za TRG, oblikovanje, izvajanje in sledenje prodajne strategije ter načrta poti, dogovorjenega z vodstvom skupine Trimo.
- Gradnja in upravljanje učinkovite prodajne mreže v regiji prek KPI za QBISS in Trimoterm z arhitekti, investitorji, oblikovalci in gradbenimi podjetji.
- Odgovornost za upravljanje vseh prodajnih dejavnosti na trgu, vključno z zastopniki in trgovci, kjer je to ustrezno.
- Identificira in razvija s kupci odnose na visoki ravni, da bi lahko pridobili nove priložnosti in izvedli zmagovalno strategijo prodaje, da bi dosegli specifikacijo izdelka in zaprli novo poslovanje.
- Priprava in predlaganje strateških partnerstev (arhitekturna podjetja, investitorji, splošni izvajalci)
- Redno in jasno poročanje vodstvu o opravljenem delu, vzpostavljenih stikih in zaključenih projektih prek CRM in neposrednega stika. Upošteva zahteve in standarde poročanja skupine Trimo
- Upravljanje »leadov« / poslovnih priložnosti / ponudb, pogajanje in zaključevanje poslov, v skladu s pravili in postopki skupine Trimo, kreditni nadzor stranke itd.
- Obisk in nudenje strokovnih tehničnih nasvetov strankam za optimalno uporabo izdelkov Trimo, s čimer se povečajo možnosti za izbiro izdelka Trimo in doseganje konkurenčne prednosti pred konkurenco.

PRIDRUŽITE SE NAM, ČE SI ŽELITE:

- Delo v strokovni in izkušeni ekipi.
- Zaposlitev na perspektivnem delovnem mestu v uspešnem podjetju pod konkurenčnimi pogoji.
- Kakovostna usposabljanja in (nad)gradnja strokovnih kompetenc.
- Delovanje v dinamičnem in mednarodnem delovnem okolju.
- Priložnost za osebni in profesionalni razvoj ter doseganje kariernih potencialov.
- Varne in zanesljivega delodajalca.

KLJUČNE KOMPETENCE:

- Višja / visoka stopnja izobrazba tehnične/ekonomske/druge ustrezne smeri
- Tehnična in IT znanja
- Obvezno znanje angleškega jezika (srednji nivo)

Vabljeni k oddaji svojega življenjepisa po elektronski pošti: career@trimo-group.com

» NOBENA ODLIČNA POZICIJA
ALI ODLIČNO DELOVNO MESTO
NE ODTEHTATA ODLIČNEGA
KOLEKTIVA IN IZJEMNEGA
SODELOVANJA. V TRIMO SMO
VEČ KOT TO. « (Marko, Arhitekt)

» ODLIČNO IN USTVARJALNO
MEDNARODNO OKOLJE, MOŽNOST
ZA RAZVOJ POTENCIALOV IN
URESNIČITEV CILJEV, RAZVOJ
OKOLJU PRIJAZNIH, UNIKATNIH
IN TRENDOVSKIH REŠITVE V
NAJBOLJŠI EKIPI V SVOJI BRANŽI,
TO JE TRIMO!« (Hafed, Prodaja)

» TRIMO POVEZUJEM TUDI Z
DOBRO VOLJO IN POZITIVNO
ENERGIJO, VSAKODNEVNO ME
KDO SPRAVI V SMEH IN S TEM
POLEPŠA DAN. « (Katja,
Kadrovnica)